



TLCAN: Balance e impactos subregionales y sectoriales

Por: Luz Dary Rivera C.*

De: Juan Manuel Sandoval
(Compilador)

Esta obra reúne una serie de artículos compilados por el Doctor Juan Manuel Sandoval, escritos por docentes e investigadores de cinco universidades de México y una de Colombia, quienes tras quince años de haber entrado en vigor el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (en adelante TLCAN), ponen sobre la mesa del debate la vigencia del análisis y la discusión de este Tratado, frente a las contradicciones entre sus postulados y su ejecución en la realidad mexicana. Obra presentada por Marco Antonio Velázquez Navarrete, miembro de la Red Mexicana de Acción frente al Libre Comercio, invita a profundizar los análisis y evaluaciones del TLCAN, así como ampliar los estudios de sus impactos en otras regiones del país, realizando un llamado a la reflexión colectiva frente a la alternativa para la construcción de un “nuevo proyecto de nación con democracia, justicia y libertad” frente al “*establihsment imperial*” impuesto por la cúpula económica, política y militar de E.U.

Ante la crisis del modelo neoliberal capitalista y el incumplimiento de las proezas del TLCAN lejos de haber beneficiado la economía del país, las grandes mayorías han empeorado su situación, mientras las empresas transnacionales han copado el comercio y la industria mexicana, han desmejorado la situación del campesino y el

* Politóloga - Universidad Nacional de Colombia, Tesista Maestría Fronteras e Integración CEFI-ULA Táchira. e-mail: ludarycast@gmail.com

obrero, ante lo cual un amplio sector de la sociedad y de los movimientos sociales argumentan que el TLCAN es un tratado que debe reconsiderarse, renegociarse e incluso derogarse.

El libro se divide en dos partes: la primera, muestra un balance general respecto de los resultados macroeconómicos, sociales y políticos del TLCAN en México y la segunda, los diversos impactos que ha tenido éste en sectores específicos de la economía y la política regional.

Parte I Balance general:

Alberto Arroyo Picard, presenta un análisis comparativo de la realidad mexicana en torno a los resultados macroeconómicos, las promesas y propaganda del TLCAN, analiza las variables de comercio exterior, inversión extranjera, crecimiento económico, sector agrario, migración y empleo para demostrar que con el TLCAN no se logró el crecimiento económico esperado, desmejoró la situación del campesino, no optimizó el empleo y al contrario aumentó la migración laboral hacia E.U., realidades que demuestran: la dinámica del libre del comercio “desregula la economía para dejar que sobreviva el más fuerte”, propone repensar la inserción de México a la economía mundial y de igual manera cuestiona el TLCAN como modelo a imitar.

Jorge Alfonso Calderón, evalúa la política pública y la dinámica económica de México, los cambios que ha traído la globalización a la economía mundial y el paradigma neoliberal a través del impulso a la internacionalización de la economía, la privatización de empresas públicas y la liberalización del comercio, las finanzas y las inversiones, donde la integración se vuelve un objeto de intereses y beneficios, que acentúa la dependencia financiera “maquilizando” la economía mexicana, analiza el ajuste estructural que los gobiernos de turno han facilitado para la consolidación del TLCAN; así mismo advierte sobre la necesidad de que el país adopte políticas macroeconómicas que reduzcan “la vulnerabilidad de la economía y limiten la volatilidad de los flujos de capital”.

Federico Novelo y José Flores realizan un estudio sobre el origen del TLCAN, para describir los impactos económicos y comerciales del tratado, las proyecciones del mismo para determinar que

es un instrumento agotado ubicando al país como importador más que como exportador, lo cual representa un desequilibrio comercial con el exterior. Dado lo anterior, y la proyección del TLCAN, resulta compleja en tanto los antecedentes poco esperanzadores de bienestar económico y productividad, plantean dos cuestionamientos: acerca de si se hace necesario el diseño de una política alternativa ante el agotamiento del TLCAN y la posibilidad de que este acuerdo dado los efectos negativos que han producido, podría cobijar un acuerdo en materia migratoria.

María Teresa Bonilla, presenta un esbozo acerca de cómo el neoliberalismo se ha insertado en México, a través de organismos internacionales como la Organización Mundial del Comercio – OMC–, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte –TLCAN– y el Acuerdo Multilateral de Inversiones–AMI–, junto al beneplácito de los gobiernos de turno (cartas de intención desde 1982 a 2002), han reformado la Constitución para garantizar sus intereses, permeando el desarrollo sustentable del país en detrimento de la sociedad en general y las conquistas históricas del pueblo mexicano.

Parte II Diversos impactos:

Miguel Ángel Vázquez, parte del análisis de la teoría clásica del desarrollo regional y los cambios que derivan de la globalización para reflexionar el caso de la integración diferenciada y disímil de la “macro-región fronteriza” del norte de México, realiza una descripción de cada una de las subregiones dando cuenta de la desigualdad en cuanto a inversión y desarrollo de las mismas: una especie de subregión maquiladora e industrial (Sonora-México, frontera con Baja California-E.U., respectivamente, conforman la subregión fronteriza noreste), y la otra sería una subregión industrial maderera y procesadora de derivados del petróleo (Chihuahua, Coahuila, Tamaulipas y Nuevo León-México, frontera con Texas- E.U., conforman la subregión fronteriza noroeste).

Carmen O. Bocanegra, analiza la redefinición del comercio minorista en el norte de México a partir de la implementación del TLCAN, con el caso de la primera empresa minorista en el mundo Wal-Mart y su expansión a nivel global en menoscabo de empresas minoristas

locales y regionales, la imposición de pautas para la competencia comercial a favor del autoservicio para eliminar costes de personal, monopolio del mercado y de la producción (monopsonio) de los productos que comercializa, así como la flexibilización laboral en torno a la figura del asociado, que dicha corporación ha impuesto en el país.

Tayde Norales Santos y Francisco J. Ramírez, desde la perspectiva jurídico-política, plantean el incumplimiento de los compromisos adquiridos por el gobierno federal mexicano con las organizaciones campesinas en el Acuerdo Nacional para el Campo ANC (2003) proponiendo, en primer lugar, en el marco de la discusión normativa internacional, que se ejerciten las acciones legales a que corresponda las prácticas desleales y restrictivas del comercio internacional y en segundo lugar la necesidad de revisión y/o renegociación del capítulo agropecuario del TLCAN, en defensa y recuperación de la soberanía alimentaria así como de la soberanía nacional.

Arturo Perales salvador y Lorenzo Reyes, desde la perspectiva histórica explican el lugar que México como la segunda economía agrícola para América Latina después de Brasil y los efectos del TLCAN en el sector agroalimentario. En ese orden, el análisis propone que la producción y comercialización de productos agrícolas se ha convertido en un mecanismo de control por parte de los países desarrollados ocasionando desequilibrios que afectan la economía agroalimentaria del mundo. Así, la apertura comercial indiscriminada de México a mediados de la década del ochenta ha traído efectos negativos como la emigración de campesinos mexicanos hacia E.U. y la migración campo-ciudad, engrosando las filas del sector informal afectando los patrones culturales, de consumo y modo de vida del campo. De otro lado, las transnacionales han copado el sector agroindustrial, invirtiendo más en la investigación biotecnológica, creando monopolios farmacéuticos, que han aumentado las asimetrías de todo orden: naturales, tecnológicas, de desarrollo, entre otros.

Para cerrar la segunda parte, la obra culmina con el trabajo de Duvan Emilio Ramírez Ospina, quien presenta los resultados de la investigación sobre los efectos económicos que tendría la firma del TLC entre Estados Unidos, Perú, Ecuador y Colombia, particular-

mente en uno de los departamentos de éste último (el departamento de Caldas), a partir del repaso de las teorías económicas sobre el comercio internacional. Se centra en los aspectos de la competencia, la productividad y las relaciones centro periferia. Advierte sobre el atraso tecnológico y el poco dinamismo interno de los mercados locales, situaciones que convierten a los países periferia como Colombia, en economías de subsistencia, en caso de ser firmado y aprobado el TLC. Por otro lado, plantea la importancia de evaluar la experiencia del TLCAN-México donde el sector agropecuario “ha perdido 1,3 millones de puestos desde 1994”, para afirmar que el bajo nivel de competitividad de este sector específico de la economía, en el país, sumado a la apertura comercial, acarrea importantes riesgos para la economía nacional y el departamento en particular.

En definitiva el conjunto de textos explican y analizan pertinentemente las implicaciones del TLCAN, sustentan a través de sus argumentos e investigaciones la necesidad de buscar alternativas al agresivo modelo capitalista neoliberal que bajo la actual crisis ha profundizado la brecha entre ricos y pobres, monopolizando las ganancias y socializando las pérdidas, para lo cual una puerta de salida puede ser la derogatoria del TLCAN y el impedimento de su expansión en la región. En síntesis el debate sobre los impactos e implicaciones tras la implementación del TLCAN continúa vigente, dada la situación actual del país centroamericano y el interés de expandirlo en la región a través de otros proyectos de Libre Comercio denominados TLC bilaterales.